

CRÉATEURS D'ENTREPRISES

STÉPHANE COURET, gérant d'Aquaterra Solutions

Aquaterra Solutions, chantre des gabions électrosoudés

L'aménagement des berges du parc de la Tête-d'Or à Lyon, l'aménagement paysager extérieur de l'hôpital de Tulle, la pose de murs anti-bruit sur la rocade de Toulouse... Pour une jeune entreprise, Aquaterra Solutions ne manque pas de références. A 40 ans, Stéphane Couret est un gérant et jeune créateur heureux. «Ma force c'est mon expérience et ma technicité. Nous apportons des solutions techniques pour la pose de gabions (paniers en grillage remplis de pierres, cailloux ou galets) permettant la protection de berges et autres soutènements. Notre spécificité est de proposer des gabions électrosoudés, c'est-à-dire des gabions munis de grillages obtenus par soudage et non par tissage. Ils sont moins déformables et présentent une meilleure finition. Nous proposons aussi des solutions en génie végétal. Nous ne fabriquons pas et ne mettons pas en œuvre. Nos clients sont les entreprises du BTP et les paysagistes. Nous les conseillons en amont pour que le chantier se passe le mieux possible et aux meilleurs coûts pour eux. Les architectes sont nos meilleurs prescripteurs.» Stéphane Couret sait de quoi il parle. Avant de se lancer comme créateur d'entreprise, il a travaillé treize ans chez France Maccaferri, leader du gabion en France. Un tour de piste en Europe du Nord l'a convaincu qu'il existait un marché en France pour un traitement écologiquement des techniques de construction,



ROLLAND OUAZIRIN - KRI IMAGES

Profils

- **Date de création :** septembre 2004.
- **Activité :** Ingénierie dans la pose de gabions, aménagements de berges.
- **Capital :** SARL au capital de 40 000 euros, détenu à 80 % par Stéphane Couret, 8,5 % par une entreprise allemande et 11,5 % une entreprise hollandaise.
- **Chiffre d'affaires prévisionnel 2005 :** 700 000 euros.
- **Implantation :** Cliouclat (Drôme).
- **Effectifs :** 2 salariés.

mixant traitement minéral et végétal. Il a fait entrer dans le capital de sa SARL deux partenaires européens. L'un, Hollandais, exerce la même activité que lui aux Pays-Bas, l'autre, Allemand, propose des solutions en génie végétal que Stéphane Couret utilise en France.

«Nous avons aujourd'hui une croissance rapide, que je cherche à maîtriser. Le bouche à oreille fonctionne bien. Nous refusons des affaires faute de personnel suffisant. Je privilégie les chantiers complexes techniquement.» Un comble lorsque l'on sait que les banques ont été très réticentes à l'aider. «Le fait d'avoir été lauréat du réseau Entreprendre en Drôme Ardèche m'ai aidé.» Il a reçu son prix régional le 14 avril dernier.

DOMINIQUE LE ROUX ■

www.aquaterra-solutions.fr